

Gonon SA. Le transformateur de bois se tourne vers les particuliers

● **BOIS** Après avoir racheté ses murs en 2010, l'entreprise de Margerie-Chantagret se concentre sur le marché particulier et souhaite continuer à innover.

Reprise début 2007 par Laurent Brunel et Olivier Moulin, l'entreprise Gonon, spécialisée dans la transformation du bois à destination principalement de l'aménagement extérieur et intérieur, a connu en 2010 des changements importants avec, de prime abord, le rachat de ses murs, lui permettant de rester à Margerie-Chantagret. « Nous avons racheté en 2007 la partie fonds de commerce, explique Laurent Brunel, dirigeant de Gonon. Avec le développement de notre activité, nous étions sur une problématique de locaux. Soit nous quittons notre site de Margerie-Chantagret soit nous restions ici en réaménageant nos bâtiments au fil du temps. Début 2010, nous avons donc acquis nos locaux pour environ 250.000€ avec l'aide Fadel de l'Adel 42. L'ensemble représentant environ 1 ha de surface. » Gonon a consécutivement pu ouvrir un show-room le long de son usine de fabrication.

Une activité orientée à 100 % vers les particuliers

Avec une production destinée à l'origine exclusivement aux industriels et professionnels, l'entreprise Gonon a connu un renversement radical de sa



Laurent Brunel, co-dirigeant de Gonon SA, au cœur du nouveau Show Room de l'entreprise à Margerie-Chantagret.

clientèle avec pratiquement 100 % de son activité désormais dirigée vers le particulier. « En 2007, l'industrie représentait encore 40 % de notre CA et l'aménagement intérieur environ 20 %. Aujourd'hui, nous travaillons pratiquement à 100 % pour le particulier. À partir du 1^{er} février, notre dernier pan d'activité pour l'industrie, les boîtes à onglets, qui représentait 20 % de notre CA, part en Chine... C'est la mauvaise nou-

velle de la fin d'année dernière. » Faisant face à des concurrents étrangers proposant des coûts de main-d'œuvre très bas, l'entreprise reste une des dernières à maîtriser la chaîne de bout en bout.

Trois points de vente en 2012 dans la région

Soucieuse d'innover chaque année avec un nouveau produit par gamme en moyenne et une croissance de 4 à 5 % par an, Gonon concentre son activité

sur une zone de chalandise couvrant l'Auvergne et Rhône-Alpes Ouest. « D'ici à 2012, nous souhaiterions monter 3 points de ventes dans les villes principales de notre bassin de clientèle, à savoir Clermont-Ferrand, Lyon et Saint-Étienne. C'est un de nos objectifs » explique Laurent Brunel. En 2010, la PME a également connu un développement fort sur le chalet d'habitation secondaire. « Nous avons senti une poussée dans ce domaine. Nous verrons si 2011 sera dans la même veine, poursuit le dirigeant. L'évolution de notre activité sera surtout sur ce type de produits qui représentent déjà 25 % de notre CA. Sur la partie aménagement extérieur, nous possédons également une forte notoriété qu'il faut conforter. » Pour pallier à ses besoins, la PME compte déjà embaucher une personne en juin prochain.

Nicolas Bros

GONON SA

(Margerie-Chantagret)
Dirigeants : Laurent Brunel et Olivier Moulin
CA 2009-2010 : 1,1 M€
Effectif : 15 salariés
agonon@gonon-chazal.com
04 77 76 33 06